



# Impuls Mobilität

## Massnahmenblatt Carsharing

### Beschreibung

**Carsharing bietet sich als eine ideale Alternative zum öffentlichen Verkehr (ÖV) sowie zum Velo- und Fussverkehr an. Mit einer Mitgliedschaft bei einem Carsharing-Anbieter hat man die Möglichkeit die Vorteile und den Komfort eines Autos zu nutzen, ohne die hohen Fixkosten selber tragen zu müssen.**

Viele Betriebe unterhalten eine eigene Fahrzeugflotte für Dienstfahrten. Mit dem Carsharing besteht die Möglichkeit, auf diese zu verzichten. Betriebe profitieren so von den Vorzügen von Autos für Geschäftsfahrten, ohne sich um Kauf, Unterhalt, Benzin und weitere Aufwendungen kümmern zu müssen. Sie gewinnen Platz und sparen Kosten durch nicht (mehr) benötigte Parkplätze (Massnahmenblatt Parkraummanagement). Für Mitarbeiter/-innen entsteht auf Geschäftsfahrten eine grössere Flexibilität. Sie arbeiten im Zug und nutzen für die letzte Etappe das Auto.

### Ausgestaltung / Produkte

Für Betriebe bieten sich folgende Produkte an. Dabei ist zu beachten, dass das Angebot auch ausreichend bei den Mitarbeitern bekannt gemacht wird und die Anwendung leicht zugänglich gestaltet ist.

#### Mobility Business Carsharing

Mobility ist ein grosser Carsharing-Anbieter und stellt schweizweit ein dichtes Standort- und Fahrzeugnetz zur Verfügung:

- Business-Abo: Mit persönlicher oder übertragbarer Mobility-Card können die vertraglich bestimmten Personen auf das gesamte Angebot in der Schweiz zurückgreifen.
- Business-Light: Das Business-Light Abo ist ein Angebot für Mitarbeitende mit seltenem Mobilitätsbedarf und wird ohne monatliche Fixgebühr zur Verfügung gestellt.
- Verfügbarkeitsgarantie: Zum bestehenden Basisangebot sind einzelne Fahrzeuge zu bestimmten Zeiten exklusiv für den Betrieb reserviert.
- Mobility-Flex: Ein eigener Mobility-Standort wird für die Firma eröffnet. Sie bestimmt als Auftraggeber den Standort sowie die Anzahl und den Typ der Fahrzeuge. Abhängig von der gewählten Fahrzeugkategorie bezahlt sie eine Jahrespauschale. Diese deckt alle Kosten der Beschaffung, Vermietung und Unterhalt des Fahrzeuges. Im Gegenzug werden Fahrtenumsätze des Mobility-Fahrzeuges dem Auftraggeber wieder gutgeschrieben.
- Die monatliche individuelle Fahrtenabrechnung erfolgt direkt durch Mobility mit den Nutzer/-innen der Fahrzeuge.
- Die Mobility-Card kann persönlich für die Mitarbeiter/-innen (häufige Nutzung) bestellt oder es können übertragbare Karten (gelegentliche Nutzung) zur Verfügung gestellt werden.

#### Weitere Angebote

Neben den etablierten Produkten von Mobility gibt es weitere Anbieter auf dem Markt wie Sponti Car oder ubeequoo mit Produkten für Firmen oder Private.

### Kosten / Aufwand

Die **Investitionskosten** sind bei allen Modellen gering. Die **Betriebskosten** pro Jahr unterscheiden sich aber je nach Modell und Anzahl Fahrzeuge stark. Im Vergleich zum Betrieb einer (zu grossen) eigenen Fahrzeugflotte kann Carsharing eine attraktive Alternative darstellen.

### Beteiligte

**Federführung:** Betrieb, Mobilitätsverantwortliche/-r

**Weitere:** Carsharing-Betrieb

## Weiterführende Informationen

### Wir beraten Sie

- [www.zh.ch/impulsmobilitaet](http://www.zh.ch/impulsmobilitaet)

### Autosharing

- Mobility für private Kundinnen und Kunden, [www.mobility.ch](http://www.mobility.ch)
- Movility-Flex, [www.mobility.ch](http://www.mobility.ch)
- Sponti-Car, [www.sponti-car.ch](http://www.sponti-car.ch)
- Ubeeqo, [www.ubeeqo.ch](http://www.ubeeqo.ch)